



Masterclass Projets Passifs

Passez de la théorie à la maîtrise : consolidez vos acquis, faites avancer vos propres projets et gagnez en crédibilité professionnelle sur le Passif.

Public-cible :

- Vous avez les fondamentaux du Passif en poche et voulez aller plus loin dans l'optimisation de vos projets
- Vous cherchez un retour d'expert direct et actionnable sur vos projets en cours

Prérequis :

- Connaissances de base en thermique du bâtiment ;
- Maîtrise de l'environnement Windows et d'Excel.

Objectifs :

- Un accompagnement concret sur vos propres projets, en cours ou à venir
- Une meilleure compréhension des leviers techniques, de conception et de cohérence globale pour faire aboutir un projet passif
- Les clés pour présenter et valoriser le Passif auprès de vos clients, quel que soit leur profil
- Une assurance professionnelle renforcée pour porter une offre passive claire et maîtrisée

Méthode pédagogique :

- Format atelier : interactif, collaboratif, centré sur la pratique
- Études de cas pour illustrer les concepts et techniques abordés
- Ateliers collaboratifs pour favoriser l'apprentissage par la pratique
- Feedback personnalisé des experts pour améliorer les compétences des participants

Durée, modalité d'apprentissage, nombre de participants :

2 jours (15 heures) - en présentiel ou distanciel - 8 à 14 stagiaires par session

Masterclass Projets Passifs

Tarifs :

729,17 euros HT* (soit 875 euros TTC*)

*-10% pour les adhérents à l'association La Maison du Passif

Programme :

Réponses approfondies aux questions théoriques sur la conception passive

- Réponses approfondies aux questions théoriques
- Éclaircissements ciblés selon les besoins du groupe

Étude de cas réels

- Présentation et analyse de projets passifs concrets : maisons individuelles, logements collectifs, tertiaire
- Décryptage des choix techniques et des résultats obtenus

Travail collaboratif sur vos projets

- Mise en situation sur les projets de plusieurs participants
- Conséquences du passage d'un projet standard à un projet passif
- Identification des leviers d'amélioration : technique, conception, cohérence globale

Présenter et valoriser le Passif

- Savoir présenter le Passif à ses clients ou futurs clients
- Adapter son discours selon les cibles : collectivités, particuliers, maîtres d'ouvrage
- Valoriser les bénéfices économiques, environnementaux et de confort

Modalités de suivi :

- Échanges réguliers
- Ateliers collaboratifs
- Quiz ou cas pratique
- Questionnaire de satisfaction en fin de formation
- Feuille de présence

Masterclass Projets Passifs

Accessibilité handicap :

Formation accessible aux personnes en situation de handicap. Pour toute demande d'adaptation, contacter le référent handicap: Mailys Pupier m.pupier@lamaisonpassive.fr

Financer sa formation :

Pour en savoir plus sur les possibilités de financement de votre formation, consultez [notre page dédiée](#).